

# Eindelijk weer werk voor interimbureau

Van onze redacteur  
Amsterdam

Door vaste tarieven te hanteren, hoopte Nienke Platenburg met haar bureau Yoxa een gat in de markt van het interim management te hebben gevonden. Ze is nu een halfjaar bezig.

## **1 Zitten interimmers en hun opdrachtgevers te wachten op uw vaste tarieven?**

'Met opdrachten loopt het jammer genoeg nog niet storm. In de zomer hebben we zelfs helemaal geen mensen bemiddeld. Vanaf september loopt het wel al een stuk beter. En voor het nieuwe jaar ziet het er goed uit. Ik heb al zeven concrete afspraken met bedrijven die budget hebben voor nieuwe projecten.'

'De reacties op mijn concept zijn nog steeds enthousiast. Zowel interimmers als opdrachtgevers betalen slechts voor de bemiddeling. Ze zijn blij te kunnen breken met het margemodel, waarbij opdrachtgevers voor de duur van het contract een percentage van het uurloon afstaan aan het bureau.'

## **Drie vragen aan Nienke Platenburg**



## **2 Merkt u dat de markt voor flexibel personeel aantrekt?**

'We spreken veel bedrijven die ondervinden dat ze te diep hebben gesneden. Die zoeken nu vooral financiële en IT-interim实施ers.'

## **3 Haalt u de door u voorspelde omzet van €0,3 mln dit jaar?**

'Dit jaar haal ik ruim een ton euro binnen. Wel heb ik een heel stevige basis neergezet om volgend jaar snel te groeien.'